

JOIN THE TEAM



WIR WOLLEN WACHSEN und suchen Dich für diese neue Position:

Account Manager m/w/d

ÜBER UNS:

Mit maßgeschneiderten IT-Lösungen und Software unterstützen wir unsere Partnerunternehmen, die als hidden champions im Bereich der Lohnvermahlung weltweit Anerkennung genießen. Parallel dazu sorgen wir mit einer einzigartigen Spracherkennungssoftware dafür, dass global agierende Industrieunternehmen innovativer, einfacher und effizienter arbeiten können.

Mit smatrix (www.smatrix.systems) verändern wir die Art der Datenerfassung in verschiedenen Forschungs- und Entwicklungsbereichen. Unsere Spracherkennungssoftware hilft weltweit Herstellern von Pflanzenschutzmittel, Pflanzenzüchtern, Universitäten und Hochschulen sowie Forschungsinstituten dabei, Versuchsdaten sicherer, effizienter und schneller zu erfassen. Dadurch tragen wir zu einer Kosteneinsparung und einer Arbeitserleichterung für unsere Kunden bei.

DEIN NEUES AUFGABENFELD:

- Du recherchierst, identifizierst und akquirierst aktiv Neukunden aus dem o.g. Bereich und begleitest diese während des gesamten Vertriebszyklus bis hin zum Abschluss
- Daher verkaufst Du nicht einfach bloß, sondern arbeitest Dich in den Anwendungsfall ein, um die Herausforderungen unserer Kunden und unsere Lösung dafür zu verstehen
- Als versierter Sales und Account Manager betreust Du die Kunden auch über den Kauf hinaus, stehst bei Fragen zur Verfügung, spürst zusätzliches Potential auf und bist für Renewals zuständig
- Darüber hinaus bist Du das Bindeglied zwischen Kundenanforderungen und unserer Softwareentwicklung, um Kundenwünsche zu be-

WO/WIE?

53721 Siegburg/Seligenthal – Vollzeit/unbefristet

WAS ERWARTET DICH:

- Ein engagiertes und mit Herzblut agierendes Team
- Eine vielfältige, Microsoftlastige Softwarelandschaft
- Freiraum, um eigene Ideen zu entwickeln
- Ausgiebige Einarbeitung
- Abwechslungsreiche Entwicklungsmöglichkeiten, wechselnde Herausforderungen
- Teamevents
- Mobiles Arbeiten, Gleitzeit, Bürohund, JobRad, Jobticket, Weiterbildungsbudget, Wasser, Kaffee, Tee, Kicker ...
- Erstes Kennenlernen gerne per Teams/Skype etc.

INTERESSIERT?

Dann sende uns Deine Bewerbungsunterlagen und nenne dabei bitte auch Deine Gehaltsvorstellung und den nächstmöglichen Eintrittstermin. Wir freuen uns auf Dich!

KONTAKT:

jobs@dawin.de z. Hd. Frau Gisela Paul

werten und in den Entwicklungsprozess aufnehmen zu können

- Damit keine wichtigen Informationen verloren gehen, pflegst Du unser CRM-System (Microsoft Dynamics) mit kundenrelevanten Informationen

DEINE SKILLS:

- Du besitzt erste Berufserfahrung im Vertrieb von Softwarelösungen
- Du verfügst über eine relevante kaufmännische Ausbildung oder ein Studium
- Du bist authentisch, besitzt Überzeugungskraft und kommunizierst verhandlungssicher in Deutsch und in Englisch
- Du legst eine strukturierte und proaktive Arbeitsweise an den Tag
- Du hast Lust weiter mit dem Team zu wachsen und Dich auch über den Tellerrand hinaus in Themen einzubringen