



WIR WOLLEN WACHSEN und suchen Dich als

Sales Manager m/w/d

in Vollzeit, unbefristet, 53721 Siegburg

ÜBER UNS:

Mit maßgeschneiderten IT-Lösungen und Software unterstützen wir unsere Partnerunternehmen, die als Hidden Champions im Bereich der Lohnvermahlung weltweit Anerkennung genießen. Parallel dazu sorgen wir mit einer einzigartigen Spracherkennungssoftware dafür, dass global agierende Industrieunternehmen innovativer, einfacher und effizienter arbeiten können.

Mit smatrix (www.smatrix.systems) verändern wir die Art der Datenerfassung in verschiedenen Forschungs- und Entwicklungsbereichen. smatrix ist eine einzigartige Software mit Spracherkennung, die eine mobile und elektronische Datenerfassung allein per Stimme ermöglicht. Dabei arbeitet smatrix vollkommen offline und interagiert über einen Sprachdialog mit den Anwender:innen, sodass Hände und Augen frei bleiben.

DEIN NEUES AUFGABENFELD:

- Du recherchierst und identifizierst Interessent:innen aus unseren Zielbranchen und sprichst diese auf den geeigneten Kanälen an, um die Bekanntheit von smatrix zu steigern. Gemeinsam wollen wir weltweit Marktführer werden.
- Die Funktionsweise von smatrix bringst du deinen Kund:innen in Demos (größtenteils online) näher, erstellst Angebote und bleibst fortlaufend im Gespräch. Alle Informationen rund um deine Leads pflegst du sorgfältig im CRM.
- Bestehende Abonnements hast du im Auge - durch deine persönliche Betreuung und dein angenehmes Auftreten sorgst du für eine hohe Renewal-Quote.
- Auch nach einem erfolgreichen Abschluss bleibst du nah an unseren Kund:innen. Du holst Feedback ein und tauschst dich dazu mit deinen Kolleg:innen aus Entwicklung, Training und Marketing aus, damit unsere Softwarelösungen noch besser werden.

DAS ERWARTET DICH:

- Mindestens sechs Monate Zeit für deine ausgiebige Einarbeitung und persönliche Kennenlerngespräche mit allen Kolleg:innen
- Mobiles Arbeiten, Gleitzeit und nur gelegentliche Dienstreisen, damit du Leben und Arbeiten optimal miteinander vereinbaren kannst
- Ein festes jährliches Weiterbildungsbudget zur Förderung deiner beruflichen Entwicklung
- Attraktive Zusatzleistungen wie JobRad, Jobticket und Sachbezugskarte
- Ein erfolgsabhängiger Bonus zusätzlich zu deinem Gehalt
- Regelmäßige Teamevents, um den Zusammenhalt zu stärken und gemeinsame Erfolge zu feiern
- Stilvolle, moderne Büros im kernsanierten Gebäude aus dem 15. Jahrhundert, Duschmöglichkeiten für Sportbegeisterte und Terrasse im Grünen
- Auf Wunsch bis zu zweimal im Jahr betriebliches Gesundheitsmanagement (z. B. medizinische Check-Ups) und natürlich kostenfrei Wasser, Kaffee und Tee im Büro
- Zusätzlich zu deinen menschlichen Kolleg:innen sorgen im Büro gelegentlich Hunde für ein entspanntes und gut gelauntes Arbeitsumfeld

INTERESSIERT?

Dann sende uns Deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail an jobs@dawin.de (z. Hd. Frau Gisela Paul) und nenne dabei bitte auch Deine Gehaltsvorstellung und den nächstmöglichen Eintrittstermin. Wir freuen uns auf Dich!

KONTAKT:

dawin® gmbh
Seligenthaler Str. 5 · 53721 Siegburg
www.dawin.de

DEINE SKILLS:

- Wichtiger als deine Ausbildung oder dein Studium sind uns deine fundierten Erfahrungen im Vertrieb komplexer, beratungsintensiver B2B-Software. Hier hast du mindestens drei Jahre erfolgreich Leads generiert und Kund:innen betreut.
- Du bist versiert im Umgang mit verschiedenen CRM-Tools wie Dynamics 365 Sales oder HubSpot und kennst dich mit dem LinkedIn Sales Navigator aus.
- Kundenorientierung ist für dich keine leere Phrase. Du hörst aufmerksam zu, drückst dich klar und verständlich aus und stellst dich immer wieder neu auf dein Gegenüber ein.
- Lange Vertriebszyklen schrecken dich nicht ab - du bleibst dran, ohne aufdringlich zu werden.
- Erfolg geht nur gemeinsam, das ist dir bewusst. Du tauschst dich gerne in einem interdisziplinären Team aus, damit ihr gemeinsam individuelle Lösungen für die komplexen Problemstellungen deiner Kund:innen findet.
- Deutsch und Englisch sprichst du fließend, weitere Fremdsprachen sind ein Bonus.